

MAGAZIN

Themen:

- * C/S Lösungen
- *Vorteile einer C/S- Lösung
- *Die besonderen Features
- *Komplettlösungen

Galvanik-Lösung von C/S-Solutions hat sich am Markt etabliert!

Mit den ersten Client/Server-Programmpaketen, die seit 1995 für den Schmuckmarkt entstanden sind, wurden umfangreiche Erfahrungen gesammelt und sehr unterschiedlich ausgebaute Standardprodukte geschaffen.

Die Unterstützung einer Serienfertigung oder die Herausforderung einer Fertigungsplanung bis zur Materialdisposition erforderten eine Spezialisierung der ansonsten standardisierten PPS/ERP-Software. Um den Bedarf an branchenspezifischer Software für Galvaniken gerecht zu werden, entstand

eine neue C/S-Lösung, die alle Prozesse der Auftragsabwicklung, Planung einzelner Arbeitsprozesse, Materialwirtschaft mit Disposition bis hin zu der Edelmetallkontrolle und Metallbilanz abdeckt.

Das Volumen der Installationen reicht von zwei Usern bis hin zu 150 Arbeitsplätzen.

Vorteile einer Client/Server-Lösung:

- 1.) Kurze Einarbeitungszeiten entstehen durch die Nutzung aller Vorteile der grafischen Bedieneroberflächen der modernen Client-Betriebssysteme wie Windows XP/Vista.
- 2.) Beschleunigung der Arbeitsabläufe durch effektive Navigation im Programmpaket mit Hilfe von Menuesystem, Short-Keys und klarer Gliederung in MDI-Windows.
- 3.) Sicherheit der Datenbestände durch die Speicherung in relationalen Datenbanken namhafter Hersteller (Je nach Datenumfang empfehlen wir Gupta, Microsoft oder Oracle).
- 4.) Investitionssicherheit und Hardwareunabhängigkeit ist durch die Verfügbarkeit auf allen gängigen Betriebssystemen und Hardwareplattformen gegeben, z.B. Linux, Windows 2003/2008, Intel.
- 5.) Telearbeit und Fernwartung durch ISDN oder DSL-Anbindung schnell und sicher (mit Firewall) zu realisieren.
- 6.) Unabhängigkeit durch eigene Reporterstellung oder individuelle Abfragen auf dem Datenbestand. Dem berechtigten Benutzer stehen alle Datenbanktabellen zur Verfügung.

Die besonderen FEATURES

Hier stecken Ihre Vorteile in Information, Zeit und EURO

Die Artikel können im Zuge der Auftragsannahme von einem ähnlichen Artikel dupliziert oder komplett neu erzeugt werden. Die Preise werden kundenspezifisch gespeichert.

Zur schnelleren Erstellung von Kostenvoranschlägen können Textkonserven gespeichert und in den KVA eingearbeitet werden

Zur Information des Kunden stehen unterschiedliche Risikohinweistexte zur Verfügung.

Die Verwaltung von unterschiedlichen Mindermengenverten und Mengenstaffeln erfolgt über ein Kennzeichen im Kundenstamm.

Die Preisermittlung ist für alle in der Edelmetallbranche verwendeten Methoden der Tageskursanpassung, Vertriebsaufschläge, Façonpreis mit Edelmetallanlieferung oder getrennte Edelmetallberechnung eingerichtet.

Edelmetallkonten werden für Kunden und Lieferanten im OP-Verfahren geführt und ermöglichen so ein gezieltes Ausziffern von Anlieferungen und eine leichtere Abstimmung mit dem Kunden/Lieferanten.

Im Kundenstamm kann die Rechnungsart verwaltet werden (Einzelrechnung, Lieferschein mit Sammelrechnung).

„Fortschritt besteht nicht in der Verbesserung dessen, was war, sondern in der Ausrichtung auf das, was sein wird!“

Das Inventurmodul kann auf Anforderung die Warenbestände bereitstellen, um eine aussagefähige G+V oder eine kurzfristige Erfolgsrechnung mit Bestandsveränderungen zu erhalten.

Die Beschaffung wird durch das Einkaufsmodul unterstützt, welches die Bestellvorschlagsliste, die Bestellschreibung bis hin zum Wareneingang mit Rechnungsprüfung und Übergabe an die Finanzbuchhaltung beinhaltet.

Im Warenstamm können beliebig viele Lieferanten und Lagerorte mit Lagerplätzen je Artikel verwaltet werden. Beim Lieferanten kann die Lieferzeit, die Gültigkeit und der Einzelpreis gepflegt werden.

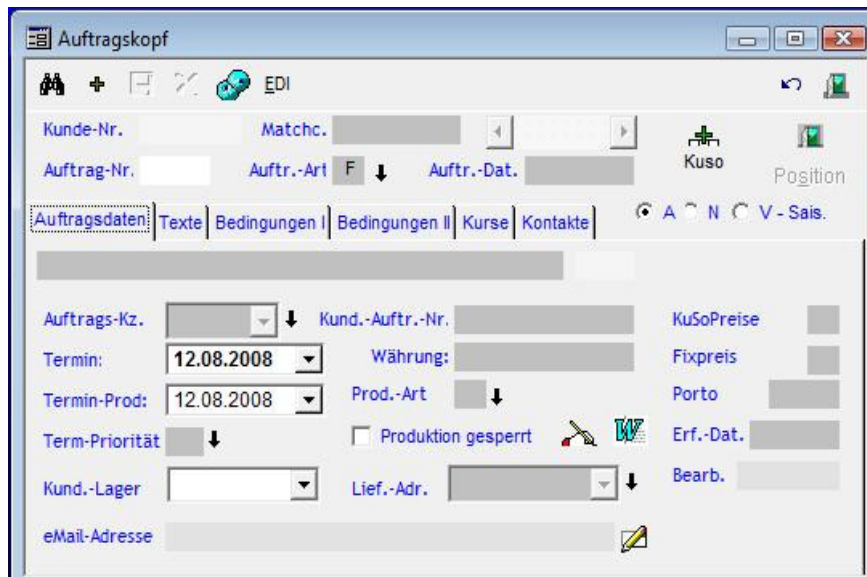
Die Aus- und Rückgabe von Materialien und Werkzeugen wird nach Verbrauchs- und Bestandsartikeln unterschieden. Bei der Ausgabe kann wahlweise ein Beleg erzeugt werden. Alle Bestandsveränderungen eines Artikels werden protokolliert und können beauskunftet werden.

Die Übernahme von elektronischen Bestellungen und die Bereitstellung von Lieferdaten und Rechnungen für Ihre Kunden in elektronischer Form erhöht die Sicherheit und reduziert für beide Partner den Aufwand. Für diesen Einsatz stehen verschiedene Techniken zur Verfügung. Für spezielle Kunden können auch individuelle Lösungen für Internetübergabe oder E-Mail-Datenaustausch erstellt werden.

Die Vertreterabrechnung wird über die im Stamm hinterlegten Provisionssätze realisiert.

Jede Rechnung oder Gutschrift kann im Rechnungsausgangsbuch vermerkt und kann jederzeit beauskunftet werden.

Beispiel-Masken



Komplettlösungen mit hohem Zusatznutzen

„Effektive Organisation
gewährleistet den
Unternehmenserfolg!“

Neben der reinen „Produktion und Auftragsabwicklung“, die natürlich Ihre Kernkompetenzen darstellen, sind noch viele Geschäftsprozesse in weiteren Bereichen effektiv zu organisieren, um den Unternehmenserfolg zu gewährleisten.

1.) Die Verzahnung mit dem Rechnungswesen wie Finanzbuchhaltung und Kosten- und Leistungsrechnung bietet Ihnen den erforderlichen Überblick z.B. über die aktuellen Außenstände eines Kunden oder wie weit das Kreditlimit durch den Kontostand, Wechselobligo, Auswahl- und Auftragsbestand und Metallkonto und Metallkonto-Saldo ausgeschöpft ist.

2.) Mit der Lohnabrechnung werden die Produktivzeiten und Gemeinkosten verursachungsgerecht je Kostenstelle ermittelt und über die automatische Buchhaltungsschnittstelle direkt an die Kostenrechnung weitergegeben.

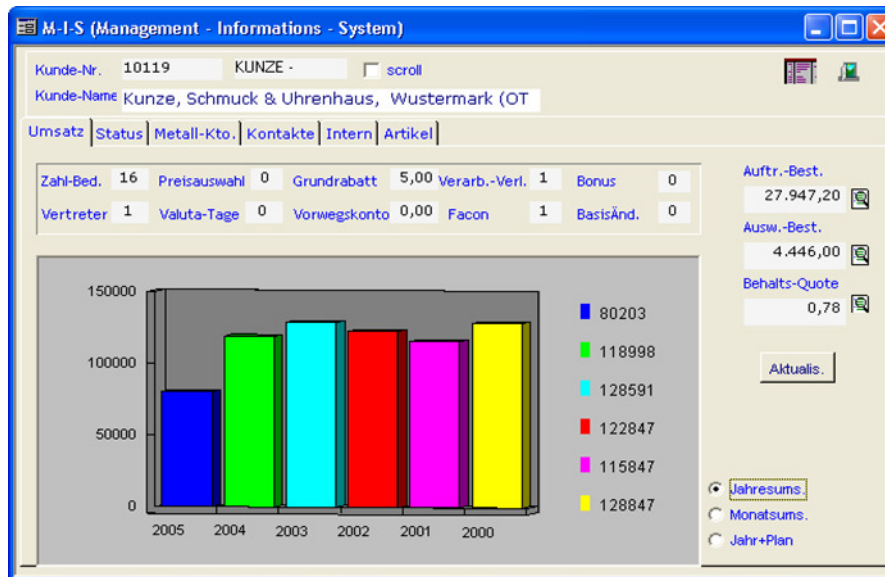
The screenshot shows the M-I-S software interface for customer 'KUNZE' (Kunde-Nr. 10119). The interface includes a navigation menu with options like 'Umsatz', 'Status', 'Metall-Kto.', 'Kontakte', 'Intern', and 'Artikel'. Below this, there are input fields for various parameters such as 'Zahl-Bed.', 'Preisauswahl', 'Grundrabatt', 'Verarb.-Verl.', 'Bonus', 'Vertreter', 'Valuta-Tage', 'Vorwegkonto', 'Facon', and 'BasisÄnd.'. A central table displays the 'Summe Fällig' (Total Due) categorized by maturity periods and their corresponding 'Wert' (Value).

Summe Fällig	Wert
> 120 Tage	
> 90 Tage	0,00
> 60 Tage	256,25
> 30 Tage	13.165,40
< 30 Tage / nicht fällig	18.224,95

On the right side of the interface, there are summary statistics: Kreditlimit (100.000,00), Akt. Saldo (30.458,89), Auftr.-Best. (27.947,20), Ausw.-Best. (4.446,00), LiefSch.-Best. (0,00), Metall-Kto. (0,00), Wechselobl. (0,00), and Limit frei (37.147,91). There are also radio buttons for 'DP's' and 'Summen', and an 'Anzeigen' button.

3.) Neben der Kostenkontrolle und Kalkulationsunterstützung bieten die Planungsmodule die Möglichkeit einer Erfolgs- und Liquiditätskontrolle und erlauben es verschiedene Szenarien zu vergleichen. Diese Funktionen werden vor allem vor dem Hintergrund des Ratings wichtig, die nach Umsetzung von Basel II eingeführt werden.

4.) Werden eingehende Briefe, Aufträge usw. durch einscannen in ein Archivsystem gestellt, so kann jeder Vorgang mit den Originalbelegen und den im System erzeugten Ausdrucken nach einer Stichwort- oder Matchcodeingabe am Bildschirm sehr schnell nachvollzogen werden.



5.) Internetanwendungen werden aus der SQL-Datenbank mit aktuellen Daten unterstützt, z.B. Produktkatalog mit Preisen und Lieferbereitschaft oder Bestellsystem bis hin zur Produktions- oder Versandkontrolle und Paketverfolgung durch den Kunden.

6.) Die Kommunikation mit dem Kunden und Lieferanten wird durch B2B Lösungen wie EDIFAKT oder Internet-Lösungen vereinfacht, die Sicherheit erhöht und den Kunden ein wichtiger Zusatznutzen geboten.

7.) Angebote, Auftragsbestätigung und Preislisten mit Farbbild können per Knopfdruck als E-Mail verschickt werden. Für Ihren Kunden ergibt sich der Vorteil, dass er Ihre Dokumente mit einem Mausklick in Farbe sofort verfügbar hat und die Daten ohne Scannvorgang in ein Archiv abstellen kann.

8.) Mit einer C/S-Laptop-Lösung haben sie alle erforderlichen Daten auch unterwegs zur Verfügung. Erfasste Aufträge können via E-Mail oder per Telefon auf das Firmen System übertragen werden und stehen sofort für die Produktionsplanung bereit.

9.) Mit dem Service-Tool werden Änderungswünsche und Reparaturen effektiv abgewickelt. Wünscht der Kunde einen Kostenvoranschlag, kann dieser per E-Mail, Fax oder Brief versandt werden. Nach Ausführung erfolgt die Preisermittlung und Nachkalkulation. Die Versandanbindung ermöglicht den Ausdruck der Versandpapiere und eine Sendungsverfolgung im Internet.

*Mobilität durch die
C/S-Laptop Lösung!*

MIT UNSEREN PARTNERN BIETEN WIR:

	C/S-Uhren C/S-Ketten C/S-Schmuck C/S-Trauringe C/S-Galvanik C/S-Scheideanstalt	Standard- und Individualpakete für verschiedene Branchen und alle Unternehmensgrößen.
	SWOT Controlling SWOT Prerating SWOT Berichtsassistent	Ganzheitliches Unternehmenscontrolling vorbereitet auf Basel II
	SQL Rechnungswesen EURO-FiBu	Finanzbuchhaltung Offene Posten Kostenrechnung Anlagenbuchhaltung Chefinformation Dankauszugsimport DATEV-Schnittstelle
	S+P Personalwirtschaft S+P Lohnbüro S+P Info S+P Reisekosten	Komplettlösung für Personalabrechnung Lohnverrechnung für Wirtschaftsunternehmen Öffentlicher Dienst Personalverwaltung Reisekostenabrechnung
	EASY-Archiv EASY-Capture EASY-DMS EASY-Web	Datenarchivierung Datenrecherche Datenerfassung Zuordnung Daten bearbeiten Weiterleiten Weltweit auf Archive zugreifen

Sie finden uns auch im Web unter cssol.web.officelive.com
oder
www.cssol.de